

こんな時代だからこそ見直せ! 自社の営業力!

WEB・モバイル

+

営業マン

新規開拓力アップ 集中セミナー

無料

6月1日
(火)

WEBでの囲い込みで潜在顧客
をマーク!

断られない新規アポイントの取り
方を伝授

新規開拓のアプローチとアク
ション方法の習得

戦略的な WEB 活用による潜在的見込み客 (ファン) を効率的に囲い込み、そして新規開拓スキルを持った営業マンがアクションを開始! 売上げがドンドン伸びて営業が楽しくなる! これからの営業力は IT と人的な新規開拓スキルのコラボが必須!

これからの営業力は効率化だけを図っても、人的スキルだけを伸ばしてもなかなか結果は出ません。WEBやモバイルを使った効率的な営業と、人的なスキルを持った営業マンが手を組む事によって結果の出る営業力を手にすることができます。

こんな
方々に
オススメ



経営者様



営業部長様



営業役員様

ウチは新規開拓力が弱いんだよなあ。
新しいお客様を見つけないとこのままではギリ貧だよな…
ウチの営業マンに何とか新規開拓力をつけさせたいんだけど…

新規開拓力アップ集中セミナー概要

- 内容: 【第一部】WEBブランディング構築方法(13:00~)
戦略的なWEB活用とは何か? ブランディングを意識したサイト構築とは? ITで囲い込みマークする方法を伝授!!
講師: モンキーワークス株式会社
代表取締役 古庄 正尚
【第二部】新規開拓力アップのポイント(14:00~)
断られない新規アポイントの取り方とは? 新規開拓のアプローチとアクション方法とは? 新規開拓力向上のポイントを具体的に伝授します。
経営管理研究機構(株) マネジメントサポート
特別専任講師 石川 一芳
- 日時: 2010年6月1日(火) 13:00~16:00
※受付 12:30~
- 会場: 名古屋市中小企業振興会館(吹上ホール)第2会議室
名古屋市千種区吹上二丁目6番3号
- 参加費: 無料
- 定員: 25名(定員になり次第締め切らせていただきます。)
- お申込み: 本用紙に必要事項をご記入のうえ、
FAX: 052-796-3063にてお申し込みください。
- お問い合わせ先
株式会社マネジメントサポート
<http://www.ms-iyasaka.jp/>
TEL:052-796-1685 E-mail: info@ms-iyasaka.jp

新規開拓力アップ集中セミナー参加申込書

会社名 (部署・役職)		フリガナ お名前	
ご住所	〒		
TEL		FAX	
		E-Mail	

ホームページからも参加申込可能です。詳しくは <http://www.ms-iyasaka.jp>

※先着順にて受け付け、定員になり次第閉め切らせていただきます。

お申込
FAX

株式会社
マネジメント
サポート

052-796-3063